



Entrevista

**Excmo. Emb. Rabah Hadid
Embajador de la República Argelina Democrática y Popular**



1. Embajador, ¿cuáles son los pilares básicos que comparten ambas naciones?

La relación entre ambas naciones está basada en la coordinación política, solución pacífica de las controversias, desarrollo internacional, cooperación en la lucha contra el terrorismo y el tráfico de drogas, la autodeterminación y la búsqueda del desarme global. También tienen puntos comunes en políticas de cambio climático.

Debido a la riqueza cultural de ambas naciones, hay gran interés por iniciar un mayor intercambio cultural, por lo que está en pláticas la firma de un protocolo de intercambio entre los 2 países para que, durante los próximos 3 años, se incremente la interacción en temas culturales. Es importante mencionar que hay mucho interés por ambas partes sobre el patrimonio cultural tanto argelino como mexicano.



2. Ambas naciones han trabajado estrechamente por fortalecer sus relaciones, ¿cuáles serían los siguientes pasos para contar con un acuerdo en materia energética, puesto que ya se tiene una carta de intención?

Si bien Argelia fue un exportador importante de gas líquido a México, en el período 2000-2009, éstas han caído de manera significativa. Sin embargo, se han dado acercamientos importantes entre autoridades responsables de energía de ambas naciones. Ya se cuenta con un Memorándum de Entendimiento entre las Secretarías de Energía. Además, durante el último Foro Mundial de Gas, celebrado en 2014 en Acapulco, hubo un encuentro entre las autoridades de ambos países, donde se acordó implementar un ritmo dinámico en la ejecución de dicho Memorándum.

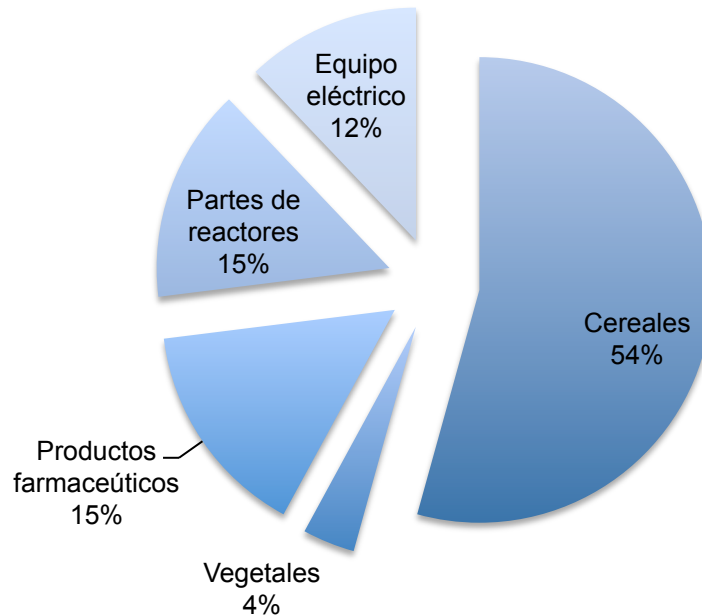
Así mismo, se espera la visita del Director del Instituto Mexicano del Petróleo a Argelia, donde se reunirá con su contraparte argelina, el Instituto Argelino del Petróleo y Sonatrach, principal empresa petrolera regida por el Estado, para la firma de un acuerdo. Es muy importante coordinar e investigar este tipo de encuentros, en especial en temas de exploración e intercambio.

3. Argelia es un mercado con gran potencial debido a su posición geográfica y tamaño del mercado, ¿cuáles son los sectores clave que pueden significar una oportunidad para los empresarios mexicanos?

Comenzaré por decir que no se ha alcanzado el nivel de comercio deseado con el potencial de los 2 socios comerciales. Argelia es el segundo socio comercial de México en el mundo árabe, con exportaciones anuales de 200 millones de dólares anuales promedio. Entre las principales exportaciones por parte de México hacia Argelia se encuentra el garbanzo, trigo y farmacéuticos, específicamente los utilizados con el ganado.



Principales productos mexicanos importados por Argelia



Fuente: UN Comtrade, 2015

Existen grandes oportunidades en sectores como la industria automotriz, energía renovable, en la cual Argelia tiene gran potencial; agro alimenticia, farmacéutica, construcción e infraestructura, entre otros.

4. ¿Cuáles son los retos y planes para este año relacionado con el fortalecimiento de la relación con México?

Con la visita de una delegación en noviembre pasado, en la cual participaron 7 empresas mexicanas importantes, y durante la cual se exploraron sectores de cooperación, se da señal de un buen inicio para esta relación. Las empresas mexicanas que visitaron Argelia principalmente representaban a sectores como el farmacéutico, químicos, agro alimenticio y construcción, así mismo, es importante mencionar la inversión que ha hecho Cemex.

Lo más importante es fomentar los lazos directos entre los empresarios de ambas naciones. Actualmente, se puede decir que hay una triangulación en la relación, donde el empresario mexicano llega a Argelia a través de Europa; es esencial que la relación sea directa. Ambos tienen mucho que ganar al establecer lazos directos.



Actualmente es un momento clave para estrechar relaciones entre México y Argelia, puesto que ambos países han implementado reformas estructurales y planes de desarrollo muy ambiciosos; es un buen momento para fomentar mejores relaciones comerciales.

México debe de ver a Argelia como un mercado con gran potencial debido a que el mercado argelino es muy amplio, con una posición geográfica estratégica, como puente entre África con Europa. Además, se tiene previsto que para 2020 Argelia sea parte de la zona de libre comercio con Europa; igualmente, el país ya forma parte de la zona de libre comercio conformada por los países árabes. Debido a que Argelia tiene lazos muy estrechos con los países árabes y africanos ofrece grandes posibilidades para los empresarios e inversionistas mexicanos. Es importante mencionar que por parte de Argelia, existe un gran interés por México.

Argelia tiene una muy buena imagen de México, hay mucha curiosidad por parte de nuestro país.

5. Finalmente, ¿qué mensaje envía usted a los empresarios mexicanos que buscan expandir el alcance de sus productos para que vean a Argelia como uno de los mercados con más potencial? ¿Recomendaciones y sugerencias?

Se debe hacer uso de todos los canales para conocer de manera directa las posibilidades y realidades de la economía y del mercado argelino.

Agradecemos a la CAMIC, que fue pionera en fomentar el interés mexicano en cuanto al intercambio comercial con los países árabes. De igual forma, el estado mexicano ha mostrado un mayor interés en la región, pero aún hay mucho trabajo por hacer en cuanto a sensibilizar a las demás autoridades y empresarios mexicanos sobre lo atractivo de invertir. El esfuerzo debe ser tanto a nivel federal como a nivel estatal.

También es necesario examinar el marco jurídico. Argelia está a favor de la firma de acuerdos que eviten la doble tributación, así como los Acuerdos de Protección Recíproca de Inversiones, por lo que se puede decir que tales tratados beneficiarían en gran medida al comercio entre ambas naciones.